



Limgroup is op zoek naar:

Account Manager Asparagus

Limgroup is een dynamisch en innovatief bedrijf gespecialiseerd in de veredeling van de gewassen aardbei en asperge.

Ons doel:

Een bijdrage leveren aan een goed leven op aarde met onze variëteiten.

Wij geloven dat:

Kennis intensieve land- en tuinbouw cruciaal zijn voor een goed leven op aarde.

Limgroup's bijdrage hieraan is:

Het maximale uit het plantpotentieel te halen. Dit doen we middels het ontwikkelen en leveren van baanbrekende genetica en services aan onze klanten, die daarmee zorg kunnen dragen voor duurzaam geproduceerde asperge- en aardbei- variëteiten die goed zijn voor de teler en de consument.

Onze kernwaarden zijn:

- We doen wat we beloven
- Mensen maken het verschil
- We gaan elke keer een stap verder voor onze klanten
- We combineren kwaliteit met snelheid van handelen
- We geloven in lange termijn relaties

Omschrijving vacature

In deze mooie uitdagende functie draag je als Account Manager dagelijks bij aan het werven en verder uitbouwen van (directe en indirecte) klantrelaties. Je draagt zorg voor een optimale dienstverlening en informatievoorziening over commerciële en toekomstige/nieuwe rassen en hun eigenschappen/mogelijkheden, inclusief het bieden van "after sales" support. Als account manager volg je de markt en trends om bij te dragen aan de afzetprognoses en productpositionering.

Competenties en eigenschappen voor het Limgroup DNA

Eigenaarschap - Ondernemend - Resultaatgericht - Teamplayer - Oplossingsgericht - Wil om te winnen

Gevraagd:

- Een agrarische en/of commerciële achtergrond op HBO werk/denk niveau
- Kennis van en affiniteit met de agrarische sector
- Enkele jaren ervaring in een commercieel-technische functie is een pré
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Beheersing van Duits is een pré
- Bereidheid tot ca. 30% zelfstandig reizen

Geboden:

Een uitdagende internationale functie voor een ambitieus persoon met een groen hart in een groeiend en bloeiend bedrijf met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling. De functie omvat veel afwisseling onder een informele werksfeer. We bieden een marktconforme salariering (afhankelijk van kennis en ervaring) inclusief o.a. lease auto, laptop en mobiele telefoon. Bovendien zijn er (h)eerlijke secundaire arbeidsvoorwaarden.

Contact Informatie

Vind je jezelf passen in het functieprofiel en wil je graag ons team komen versterken? Stuur dan je motivatie en cv per email naar personeelszaken@limgroup.eu. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Marco Peeters, Manager Sales & Marketing via 06-53188964.

Veld Oostenrijk 13
5961 NV Horst (NL)

T +31 77 397 99 00
W limgroup.eu



Unleashing plant potential

Limgroup®